



L'IMPORTANZA STRATEGICA DELLA FORMAZIONE

ANCHE PER LA SECONDA PARTE DEL 2025 I PLAYER DEL MERCATO SOLARE HANNO ALLESTITO UN CALENDARIO DI ATTIVITÀ PER AGGIORNARE I PARTNER SU TECNOLOGIE E PRODOTTI, MA ANCHE SU LEGGI E NORMATIVE. QUESTI APPUNTAMENTI SONO OCCASIONE ANCHE PER PRESENTARE NUOVI SERVIZI E FIDELIZZARE I CLIENTI. SI CONTINUA A PREFERIRE IL SISTEMA MISTO, CHE COMBINA L'ELASTICITÀ DELL'ONLINE CON I PLUS DEGLI EVENTI IN PRESENZA

DI **ALDO CATTANEO**

Nel panorama fotovoltaico italiano, la formazione sta diventando sempre più un pilastro strategico per produttori e distributori. In un mercato segnato da rapidi sviluppi tecnologici, normative in continua evoluzione e una crescente esigenza di affidabilità ed efficienza, l'aggiornamento professionale si afferma come uno strumento indispensabile non solo per la trasmissione di conoscenze, ma anche per consolidare relazioni, valorizzare soluzioni e rafforzare l'identità dei brand. Le attività formative rivolte a installatori, progettisti e partner commerciali si stanno moltiplicando, abbracciando diverse modalità e contenuti. A emergere è una visione della formazione come leva competitiva: investire nelle competenze di chi opera sul campo significa ridurre gli errori, migliorare la qualità delle installazioni e aumentare la soddisfazione del cliente finale. Ma non solo. Per molte aziende, formare equivale a creare cultura tecnica, diffondere consapevolezza progettuale, anticipare le esigenze del mercato e rafforzare il legame con la rete commerciale e tecnica. La formazione, infatti, non è più percepita come un'attività accessoria, ma come parte integrante del valore offerto al cliente. Alcune aziende ne fanno un importante strumento di marketing e fidelizzazione, altre la utilizzano per trasferire esperienza maturata sul campo, testare le competenze degli installatori, raccogliere feedback o addirittura coinvolgere direttamente i partner nella progettazione dei corsi stessi. Il risultato è un approccio sempre più orientato al dialogo, alla personalizzazione dei contenuti e all'integrazione tra teoria e pratica.

PAROLA D'ORDINE FLESSIBILITÀ

Quanto alle modalità di erogazione, emerge un forte

orientamento alla flessibilità. Se da un lato la formazione in presenza mantiene un ruolo centrale per la possibilità di toccare con mano i prodotti, favorire il confronto diretto e creare relazioni di fiducia, dall'altro i webinar si confermano uno strumento fondamentale per garantire accessibilità, rapidità e capillarità. In molti casi le aziende adottano un approccio ibrido, combinando sessioni frontali, piattaforme on demand e contenuti digitali fruibili in streaming. Una soluzione che consente di rispondere a esigenze diverse, raggiungere un pubblico più ampio e offrire continuità formativa nel tempo. Non mancano esempi di programmi strutturati che vanno oltre la singola sessione. Alcuni operatori propongono accademie digitali, corsi propedeutici a programmi di fidelizzazione, supporti post-formazione con consulenti tecnici dedicati e veri e propri tour formativi. In alcuni casi, i corsi assumono anche una funzione celebrativa o vengono pensati per creare momenti di community tra gli operatori del settore. Altri ancora affiancano all'attività didattica simulazioni pratiche su impianti reali, per accelerare il trasferimento di competenze concrete.

FORMAZIONE A 360°

Il contenuto formativo varia in base al pubblico e agli obiettivi. Si spazia dall'aggiornamento normativo all'illustrazione tecnica dei prodotti, dalle buone pratiche d'installazione alla manutenzione, passando per sessioni commerciali, focus sulle soluzioni integrate e approfondimenti sull'ottimizzazione delle performance. Il tutto con un obiettivo comune: rendere l'installatore sempre più autonomo, preparato e consapevole, in grado di operare con competenza e sicurezza in un settore dove la qualità dell'intervento sul campo fa spesso la

differenza. La tendenza generale conferma quindi un impegno crescente da parte delle aziende nel costruire percorsi formativi solidi, accessibili e di alto valore aggiunto. In un contesto dove l'innovazione tecnologica è costante e le aspettative del mercato sempre più elevate, formare significa preparare il terreno per una crescita duratura. E nel fotovoltaico italiano di oggi, è evidente che il futuro passa anche e soprattutto dalla competenza.

UN RUOLO STRATEGICO

Oggigiorno l'investimento nella conoscenza si rivela un elemento imprescindibile per restare competitivi e costruire una rete di partner tecnici e commerciali preparati, autonomi e allineati con i valori e gli obiettivi aziendali. Per le imprese attive nel comparto fotovoltaico, l'attività formativa rappresenta molto più di un semplice supporto tecnico: si configura come una leva multifunzionale che integra comunicazione, marketing, innovazione e servizio. Attraverso i corsi, le aziende hanno l'opportunità di trasmettere il proprio know-how, illustrare le peculiarità dei prodotti, anticipare le novità normative e, al contempo, rafforzare il rapporto umano con installatori, progettisti e tecnici. La formazione diventa così uno strumento per fare cultura d'impresa e accrescere il valore percepito del brand. Il valore attribuito alla formazione è dimostrato anche dall'ampiezza e dalla varietà delle iniziative con proposte che spaziano da sessioni brevi a veri e propri percorsi strutturati. E in un mercato complesso e in evoluzione come quello italiano, dove la qualità fa la differenza e l'affidabilità si costruisce sul lungo periodo, la formazione si conferma come una delle chiavi più efficaci per affrontare le sfide del presente e costruire le basi per il futuro.

I CORSI DEL SECONDO SEMESTRE 2025



Date secondo semestre 2025:

15/9 Catania

18/9 Padova

25/9 Verona

Altre in via di definizione

Modalità: In presenza

Costo di partecipazione: Gratuito

Argomenti trattati:

- Moduli fotovoltaici ad alta efficienza Aiko: I vantaggi dei moduli Aiko con celle ABC (all back-contact di tipo N):
- Ottimizzazione degli ombreggiamenti parziali: maggiore produzione di energia in caso di ombreggiamento parziale del modulo.
- Resistenza alle microfratture, grazie alla struttura back-contact della cella, con saldature complanari. Minori rischi di danneggiamento del modulo durante il trasporto e l'installazione, oltre ad una maggiore resistenza meccanica ad eventi meteorologici estremi.
- Maggiore produzione di energia e quindi maggiori vantaggi economici, grazie al basso degrado della potenza nel tempo e alle alte temperature.

Altre caratteristiche corso:

Eventi formativi che sono organizzati dai distributori e rivenditori del brand. Durante gli eventi spesso ci sono anche altre aziende che forniscono servizi o prodotti complementari come nel caso degli inverter Huawei. In alcune location è previsto un rinfresco o aperitivo. In alcuni incontri sarà presente anche il van Aiko.

Come iscriversi



Numero corsi tenuti nel 2024: 120

Numero partecipanti ai corsi del 2024: 1.800



Date secondo semestre 2025:

Settembre, ottobre e novembre

Modalità: Webinar e presenza

Costo di partecipazione: Gratuita

Argomenti trattati:

Panoramica sulle soluzioni Alusistemi

Altre caratteristiche corso:

Possibilità per il pubblico di interagire con i relatori

Come iscriversi



Numero corsi tenuti nel 2024: 15

Numero partecipanti ai corsi del 2024:

Circa 1.350



Date secondo semestre 2025:

18/9 Modena

6/11 Alessandria

4/12 Verona

Presentazione prodotti Bisol e dibattito su normative esistenti e opportunità presenti e future per il Made in UE. organizzato e in collaborazione con il partner Memodo Italia

Come iscriversi



24/9 Treviso

15/10 Lecce

18/11 Milano

Presentazione prodotti Bisol e aggiornamenti normativi mediante meeting individuali coi partecipanti. organizzato e in collaborazione con il partner BayWa re.

Come iscriversi:



30/10 Lecce

Presentazione prodotti Bisol, delle normative esistenti e opportunità future per il Made in UE organizzato e in collaborazione con il partner Energia Italia

Come iscriversi:



Modalità: In presenza

Costo di partecipazione: Gratuito

Numero corsi tenuti nel 2024: 15

Numero partecipanti

ai corsi del 2024: circa 500

SEGUE >>

SISTEMI DI ACCUMULO

AIO ALL-IN-ONE

5 GENERAZIONI DI ENERGY STORAGE INTEGRATI

E ANCORA PIÙ GRANDI

SMILE-G3-S3.6	SMILE-G3-S6	SMILE-G3-T10	STORION-G2-H30 / 50	STORION-LC-H125
IBRIDO	IBRIDO	IBRIDO	IBRIDO	IBRIDO
3.68 kW 3.8-15.4 kWh	6 kW 10.1-60.5 kWh	10 kW 3.8-22.8 kWh	30 / 50 kW 64.5-209.6 kWh	125 kW 261 kWh

LA GAMMA AIO PIÙ AMPIA D'ITALIA

AREA PARTNER SUPPORTO PRE E POST VENDITA

IL NOSTRO OBIETTIVO?

Semplificare la vostra esperienza dall'inizio alla fine (e dopo...) con sistemi e soluzioni AIO-All In One

CONTATTI:

Whatsapp

Info Commerciali: 347-3829019

Assistenza Tecnica: 347-5343324

E-Mail

sales@alphaess.it

Website

alphaess.it

PERCHÈ SCEGLIERE ALPHAESS AIO?

- Soluzioni Integrate
- Installazione Rapida
- Garanzia Unica
- Assistenza Diretta
- Certificazioni Rapide
- Applicazione Cloud AIO
- 10 Anni Di Garanzia



Date secondo semestre 2025:

Webinar: 9/7 L'accumulo domestico di Chint Power: la vera indipendenza energetica;

23/7 Storage di grande taglia: capacità e tecnologia al servizio delle aziende e della rete;

10/9 La nuova piattaforma Matricloud: configurazione e monitoraggio da remoto in un click, sempre e ovunque

Training tecnici in presenza: Due training tecnici in presenza al mese dedicati ai distributori e partners nei mesi di giugno, luglio, settembre, ottobre, novembre e uno a dicembre

Modalità: Webinar e in presenza

Costo di partecipazione: Gratuito

Come iscriversi:



Numero corsi tenuti nel 2024: 10

Numero partecipanti ai corsi del 2024: 300



Date secondo semestre 2025:

Ottobre e novembre

Modalità: Webinar

Costo di partecipazione: Gratuito

Argomenti trattati: Soluzioni a terra del nuovo Carport e dell'innovativa Soluzione su facciata.

Altre caratteristiche corso:

Slide, presentazione tecnica e parte finale del webinar sarà dedicato alle domande.

Come iscriversi:

A ridosso dei corsi verrà inviato il link di registrazione Go To Webinar

Numero corsi tenuti nel 2024: 15 webinar

Numero partecipanti ai corsi del 2024:

300 professionisti tra installatori, progettisti e dealer



Date secondo semestre 2025: In fase di definizione

Modalità: Webinar e in presenza

Costo di partecipazione: Gratuito

Argomenti trattati: Hardware e software a supporto della indipendenza energetica per applicazioni residenziali e piccoli C&I

Altre caratteristiche corso:

Corsi tecnici e commerciali divisi secondo l'audience

Come iscriversi:



Date secondo semestre 2025:

03/07 - 04/8 - 30/10 - 27/11

Webinar gratuito di formazione tecnica in merito al produttore di inverter, batterie, accumulo e charger EV Sigenergy

Come iscriversi:



31/7 - 11/9 - 23/10 - 13/11 - 11/12

Webinar gratuito di formazione sul software di dimensionamento per impianti fotovoltaici PVC

Come iscriversi:



29/8 - 31/8

Tavola Rotonda di Energy3000

Evento di formazione in presenza in Austria.

Gli sponsor presenti saranno i produttori Longi, Huawei, Dasolar, Sigenergy, Tongwei Solar, Aerocompact, Aiko, Anker Solix, Astronergy, BYD, hoymiles, SMA, SLRack, Trina solar, Sunwoda Energy. Durante l'evento viene organizzata una fiera privata visitabile solo per i partecipanti dell'evento.

08/10-09/10

Fiera a Verona con focus in merito ai sistemi storage di grandi dimensioni, parteciperemo come espositori. Nel corso della fiera terremo un workshop. Gratuito, chiedendo i biglietti ad Energy3000: info@energy3000.com

Numero corsi tenuti nel 2024: 20

Numero partecipanti ai corsi del 2024: 180 – senza considerare i partecipanti della Tavola Rotonda 2024 che sono stati circa 300.



Date secondo semestre 2025:

Tra settembre e dicembre 2025

Modalità: Webinar

Costo di Partecipazione: Gratuito

Argomenti trattati

- Fotovoltaico
- Webinar: Nuove Istruzioni Operative GSE – scelta per la garanzia finanziaria dei moduli fotovoltaici incentivati: Consorzio o GSE?
- Webinar Raee fotovoltaici: la garanzia finanziaria dei moduli fotovoltaici
- TBD: Webinar sulla gestione a fine vita dei sistemi di accumulo, con focus sulla corretta gestione del trattamento e del riciclo degli storage

Altre caratteristiche

- Servizi offerti da ERP Italia, supporto tecnico, consulenza normativa (livello nazionale ed europeo) e assistenza agli operatori del settore. Gestione e trattamenti di trasporto dei rifiuti da impianto.
- Nuove istruzioni operative del GSE e criteri per la scelta del Consorzio a cui affidarsi per la garanzia e il corretto fine vita dei moduli fotovoltaici incentivati, con focus su tempistiche, documentazione da presentare e criteri per garantire la conformità e la tutela economica degli operatori. Focus sul ruolo del Consorzio nella tracciabilità, nel recupero e nella gestione dei moduli.

Come iscriversi:



Numero partecipanti ai corsi del 2024: Oltre 500



Date secondo semestre 2025: 10/07-24/07-

11/09 - 25/09 - 09/10

Modalità: Webinar

Costo di partecipazione: Gratuito

Argomenti trattati

- Fimer e Smart Energy: Dall'installazione alla gestione intelligente dell'autoconsumo
- Aurora Vision & API terze parti: Dal recupero dati alla visualizzazione dei flussi energetici
- Scopri il nuovo configuratore PowerPhast: il tool per il dimensionamento degli inverter e dei sistemi di accumulo – Come funziona e cosa puoi ottenere in pochi click
- Dal progetto alla realtà: come dimensionare un impianto fotovoltaico con accumulo usando PowerPhast
- Impianti in isola e anti-blackout: Come garantire energia ovunque e sempre
- Dallo storage al retrofit: Come aumentare il valore degli impianti esistenti

Come iscriversi:



Numero corsi tenuti nel 2024: 7

Numero partecipanti ai corsi del 2024: 500



Date secondo semestre 2025:

10/7 Progettazione di connessioni di barre di armatura post-inserite secondo EN 1992-1-1 e TR 069 sotto azione statica e sismica_Pillola formativa.

12/9 Protezione passiva al fuoco per l'impiantistica

26/9 Sistemi solari: progettazione delle strutture di supporto.

TBDSicurezza sismica - linee guida per la progettazione di ancoraggi strutturali e staffaggi

09/10 Profili di ancoraggio sotto azione statica e sismica_Pillola formativa.

16/10 Sicurezza sismica - linee guida per la progettazione di ancoraggi strutturali e staffaggi

06/11 Connessioni per il rinforzo di strutture in calcestruzzo esistente con nuovo strato di calcestruzzo_Pillola formativa.

11/11 Sicurezza sismica - linee guida per la progettazione di ancoraggi strutturali e staffaggi

20/11 Progettazione degli ancoraggi strutturali in ambito statico e sismico con applicazione del modello a molla lineare

Modalità: Webinar e in presenza

Costo di partecipazione: Info sul sito fischer

Come iscriversi:



Numero corsi tenuti nel 2024: 142 (n° formazioni x progettisti in presenza e online 15 - n° formazioni x utilizzatori e rivendite 123 in presenza e online - n° formazioni studenti 4)

Numero partecipanti ai corsi del 2024: 6.250



Date secondo semestre 2025:

3/7 - Altre date in via di definizione

Modalità: Webinar e in presenza

Costo di partecipazione: Gratuito

Argomenti trattati:

Durante le diverse sessioni in programma verranno esaminati nel dettaglio tutti i prodotti e i servizi Growatt: inverter, soluzioni sistemi di monitoraggio, accessori e funzionalità speciali e avanzate, risoluzione delle problematiche, messa in servizio degli impianti, verifiche necessarie e aggiornamento software. Verrà inoltre dedicato ampio spazio alle indicazioni per un'installazione eseguita a regola d'arte, alla registrazione sull'App Shine Phone e all'utilizzo del portale OSS dedicato agli installatori, uno strumento completo pensato per semplificare il monitoraggio di tutti gli impianti attivati. Il giorno seguente ad ogni webinar tutti i partecipanti ricevono via email la registrazione del corso per propria consultazione in autonomia. Growatt Italia svolge anche corsi in presenza presso la sede di distributori e/o GSP dedicati alla formazione specifica del personale interno.

Come iscriversi:



Per restare aggiornati sulle prossime date dei corsi:



Numero corsi tenuti nel 2024:

10 corsi per un totale di 25 sessioni

Numero partecipanti ai corsi del 2024: 5.750



Date secondo semestre 2025:

Varie date per luglio, settembre, ottobre e novembre

Modalità: In presenza

Costo di partecipazione: Gratuito

Argomenti trattati: Ecosistema Haier, focus prodotti, app hOn

Altre caratteristiche corso: Il corso inizia la mattina con un welcome coffee, convention, attività interattiva tra i partecipanti, pranzo e saluti

Come iscriversi: Invito privato tramite agenzie di vendita



Date secondo semestre 2025:

10/7 Verona; 11/9 Foggia; 09/10 Modena; 06/11 Asti

Modalità: In presenza

Costo di partecipazione: Gratuito

Argomenti trattati: Formazione sul catalogo prodotti degli sponsor

Altre caratteristiche corso:

Approfondimenti su bandi e opportunità sia regionali che nazionali, in collaborazione con Muffin.

Come iscriversi:



Ingeteam

Date secondo semestre 2025:

3/7 Corso per Premium&Service Installer Castel

Bolognese, sede Ingeteam Italia

Roadshow 2025; 16/9 Brescia; 8/10 Bologna

Modalità: In presenza

Costo di partecipazione: Gratuito

Argomenti trattati: Gamma prodotti fotovoltaici e storage per ambiti residenziali e C&I

Altre caratteristiche corso:

Presentazione azienda e principali iniziative, presentazione dei prodotti per la ricarica dei veicoli elettrici

Come iscriversi:



Numero corsi tenuti nel 2024: 5

Numero partecipanti ai corsi del 2024: 100



Date secondo semestre 2025: In via di definizione

Modalità: Webinar e in presenza

Costo di partecipazione: Gratuito

Argomenti trattati: Sistemi di montaggio K2 per impianti residenziali, commerciali e industriali

Altre caratteristiche

Oltre ai webinar e alle giornate di formazione in presenza, K2 affianca sempre la formazione tramite il campus online gratuito K2 Know-how e formazione: si tratta di una piattaforma digitale ad oggi tra le più apprezzate, poiché strutturata per garantire un percorso di apprendimento lineare e basato sulle conoscenze pregresse di ogni utente. All'interno del K2 know-how e formazione, l'utente ha accesso a webinar, tutorial e al K2 Training, strumento di autovalutazione delle proprie competenze che, al superamento di quiz di verifica, permette di ottenere il certificato di avvenuta formazione K2. La piattaforma, in particolare, è fruibile tanto dai novizi quanto dai professionisti del settore, poiché strutturata su unità di apprendimento che prevedono tre livelli di difficoltà, dal più semplice al più avanzato: bronzo, argento e oro.

Come iscriversi:



Numero corsi tenuti nel 2024: circa 90

Numero partecipanti ai corsi del 2024: oltre 600

KOSTAL

Date secondo semestre 2025: 09/7

Modalità: Webinar

Costo di partecipazione: Gratuito

Argomenti trattati:

Soluzioni C&I con accumulo: quando conviene, perché e le possibili evoluzioni future -

Altre caratteristiche corso:

Presenza del progettista e divulgatore Andrea Piccinelli

Come iscriversi:



Numero corsi tenuti nel 2024:

29 tra webinar online e corsi in presenza

Numero partecipanti ai corsi del 2024: circa 1100



Appuntamenti del secondo semestre 2025:

03/7 SolarEdge

09/7 Fronius

17/7 Solax Power

Ottobre / novembre Krannich Solar

Ottobre / novembre Huawei

Modalità: Webinar e in presenza

Costo di partecipazione: Gratuito

Argomenti trattati: Durante gli eventi formativi organizzati in collaborazione con i produttori, si parlerà delle novità per le soluzioni C&I e Residenziali. Si affronteranno tematiche riguardanti gli aggiornamenti normativi rilevanti per il nostro settore. Si cercherà di fornire strumenti utili che possano supportare i clienti sia nella fase di acquisizione dei progetti, sia nella realizzazione degli impianti.

SEGUE >>

CONTACT
ITALIA®

dal 1996

NEW
PRODUCT

WALLAIR

**SISTEMA DI MONTAGGIO INNOVATIVO
PER FACCIATE VENTILATE**

✓ **Installazione su facciata**

✓ **Preassemblato**

✓ **Per moduli in orizzontale e verticale**

✓ **Pochi componenti e di facile installazione**

✓ **Sicuro e stabile**

KCWA100
Kit supporto
centrale

KTWA100
Kit supporto
terminale

Scopri di più
sul sistema
WALLAIR



Contact Italia srl

SP 157 C.S. 1456 C.da Grotta Formica Altamura (BA)

Tel. +39 080.3141265

www.contactitalia.it

seguici sui canali social



WALLAIR è la struttura in alluminio progettata per installazioni verticali e orizzontali su parete, ideale per chi cerca affidabilità, estetica e ventilazione ottimale.

Grazie al sistema preassemblato e ai pochi componenti, WALLAIR si monta rapidamente, con tasselli meccanici o chimici, garantendo stabilità anche in condizioni climatiche estreme.

Il distacco dal muro assicura un eccellente ricircolo d'aria, migliorando la resa dei moduli nel tempo.



Come iscriversi:



Numero corsi tenuti nel 2024: 12

Numero partecipanti ai corsi del 2024: 450 circa



Date secondo semestre 2025: In via di definizione

Modalità:

Webinar e in presenza

Costo di partecipazione: Gratuito

Argomenti trattati:

- Configurazione e installazione di inverter, batterie e wallbox
- Diagnostica e risoluzione guasti
- Ottimizzazione del sistema tramite app e portale
- Aggiornamenti normativi e certificazioni CEI
- C&I e lo sviluppo del mercato industriale

Altre caratteristiche corso:

- Sessioni pratiche con demo live sulle nostre soluzioni.
- Sessioni pratiche su installazione, setting e gestione degli impianti
- Materiale tecnico scaricabile sul nostro portale
- Supporto post-corso incluso in Italiano

Come iscriversi:



Numero corsi tenuti nel 2024: 18

Numero partecipanti ai corsi del 2024:

Oltre 450 installatori



Date secondo semestre 2025:

Almeno un evento al mese a settembre/ottobre/ novembre con ogni distributore partner circa 15 in totale

Modalità: Webinar e in presenza

Costo di partecipazione: Gratuito

Argomenti trattati:

Nuovi prodotti HiMO X10, tecnologia Back-Contact HPBC 2.0, installazioni su tetto ambito residenziale, industriale e commerciale, installazione utility scale, anti-ombreggiamento, anti-surriscaldamento, Lcoe, BOS Cost Saving, Wafer TaiRay, resistenza estesa alla grandine, etc

Altre caratteristiche corso:

Durante il corso viene fatta una rappresentazione pratica del design soft-breakdown dei nostri moduli HiMO X10. Si tratta di un innovativo design che limita gli effetti dell'ombreggiamento sui moduli, riduce le perdite di potenza rispetto ai moduli tradizionali ed il rischio di incendio prevenendo il degradamento del modulo. Inoltre, vengono analizzati i vantaggi in termini di maggiore potenza installata con i nostri moduli rispetto ai moduli tradizionali TOPCon di pari dimensioni ed i guadagni (risparmi) conseguibili grazie alla produzione aggiuntiva.

Come iscriversi: Chiedere ai distributori partner

Numero corsi tenuti nel 2024: 30

Numero partecipanti ai corsi del 2024:

circa 1.400 tra installatori, EPC, Esco e Distributori Partner



Prossime tappe, da settembre: Verona, Bologna, Trento, Firenze, Palermo, Torino, Cagliari

Modalità: Roadshow

Costo di partecipazione: Gratuito

Argomenti trattati:

Gli incontri saranno focalizzati su temi di stretta attualità, come le opportunità relative ai CER, al D.L. Transizione 5.0 e ai vantaggi spesso poco conosciuti, riservati alle aziende per la produzione da FER.

Altre caratteristiche:

Omnia Solar organizza, per il secondo anno consecutivo, un tour di formazione dedicato agli Ordini Professionali degli Ingegneri e ai Collegi dei Periti Industriali e dei Periti Laureati. Il tour toccherà le principali città italiane, con l'obiettivo di fornire le corrette informazioni e gli strumenti pratici per affrontare in maniera consapevole un settore caratterizzato da rapidi cambiamenti e continue innovazioni tecnologiche.

Per informazioni:

e canali social di Omnia Solar



Date secondo semestre 2025:

In via di definizione per l'ultimo trimestre 2025

Modalità:

Webinar e in presenza

Costo di partecipazione:

Il costo è da definire in base alle necessità e partecipanti (persone, luogo, formato)

Argomenti trattati:

Gestione rifiuti derivanti da attività di manutenzione e costruzione impianti "focus sul nuovo registro elettronico Rentri"

Altre caratteristiche corso:

Offriamo sia corsi a partecipazione multi aziende che mirati in sede dal cliente

Come iscriversi: info@re-open.eco

Numero corsi tenuti nel 2024: Circa 20

Numero partecipanti ai corsi del 2024:

Circa 10/15 persone a corso



Date secondo semestre 2025: On demand

Modalità (webinar o in presenza?):

Webinar o in presenza su richiesta

Costo di partecipazione: Gratuito

Argomenti trattati: Installazione prodotti Senec

Altre caratteristiche corso: L'erogazione in modalità asincrona consente di frequentare il corso quando e come si vuole e anche più di una volta.

Come iscriversi (Link):



Numero partecipanti ai corsi del 2024: 387



Date secondo semestre 2025: In via di definizione

Modalità: Webinar e in presenza

Costo di partecipazione: Gratuito

Argomenti trattati: Soluzioni innovative e modulari per i sistemi di accumulo nel C&I e utility

Altre caratteristiche corso:

- Sicurezza, tecnologia e innovazione espresse in ogni forma di prodotto e scenario.
- Verranno forniti gli strumenti per progettare, realizzare e mettere in servizio sistemi innovativi di accumulo, anche in scenari off grid e backup.
- Verranno altresì mostrati dei "case study" quali referenze per i nostri prodotti.
- Al termine del corso verrà rilasciato un attestato di partecipazione

Come iscriversi: Link forniti data di volta in volta

Numero corsi tenuti nel 2024: Circa 10

Numero partecipanti ai corsi del 2024: Mediamente 20 persone a corso



Date secondo semestre 2025:

19/9 più altre date da definire

Modalità: In presenza

Costo di partecipazione: Gratuito

Argomenti trattati: Presentazione prodotti, formazione e pratica di installazione

Altre caratteristiche corso: Possibilità di accedere a corso avanzato per certificazione C.A.T. (centro assistenza)

Come iscriversi:



Numero corsi tenuti nel 2024: 3

Numero partecipanti ai corsi del 2024: 65



Date secondo semestre 2025: 29/9

Modalità: Webinar

Costo di partecipazione: Gratuito

Argomenti trattati: La nuova generazione Solis di inverter ibridi S6

Altre caratteristiche corso: Descrizione dei prodotti e delle nuove possibilità di utilizzo, il servizio di After-Sales Italia

Come iscriversi:



Numero corsi tenuti nel 2024: 30

Numero partecipanti ai corsi del 2024: 300



Date secondo semestre 2025: Date da definire in accordo con i distributori partner

Modalità: Webinar e in presenza

Costo di partecipazione: Gratuito

Argomenti trattati:

Soluzioni tecnologiche innovative Soplanet, azienda, sistemi di accumulo, inverter solari, intelligenza artificiale, monitoraggio impianti

Altre caratteristiche corso:

Corsi in presenza con uno spazio di approfondimento dedicato al confronto diretto con gli installatori

Come iscriversi:

Iscrizione tramite appositi link dedicati alle varie tappe di formazione tecnica

Numero corsi tenuti nel 2025:

Circa dieci corsi in presenza e cinque webinar

Numero partecipanti ai corsi del 2025:

Una media di circa 30 persone a corso



Date secondo semestre 2025:

Su richiesta di attivazione

Modalità:

Webinar, videoconferenza, online

Costo di partecipazione:

Varia a seconda del numero di partecipanti

Argomenti trattati: formazione generale e specifica rischio alto, preposto, aggiornamento lavoratori, aggiornamento preposti, Rappresentante dei Lavoratori per la Sicurezza, PES PAV

Altre caratteristiche corso:

Il Gruppo Suncity offre corsi in materia di Salute e Sicurezza sul Lavoro esclusivamente ai propri partner, identificandosi come Centro Formativo AIFES riconosciuto a livello nazionale. I corsi a catalogo fanno parte della formazione obbligatoria in materia di salute e sicurezza sul lavoro ai sensi del D.Lgs. 81/08, e sono svolti da personale qualificato del Gruppo Suncity o affidati a professionisti esterni.

Come iscriversi:

qualifica.fornitori@suncityitalia.com

Numero corsi tenuti nel 2024: 11

Numero partecipanti ai corsi del 2024: 31



Date secondo semestre 2025:In via di definizione

Modalità: Webinar e in presenza

Costo di partecipazione: Gratuito

Argomenti trattati: I corsi di formazione permettono di approfondire diverse tematiche che spaziano da argomenti più tecnici a questioni relative all'assistenza sui nostri prodotti. I partecipanti hanno dunque la possibilità di interagire con il team di Product Management che presenta le caratteristiche tecniche, le configurazioni e tutto ciò che c'è da sapere sui prodotti Sungrow ma anche con il team Service, che fornisce soluzioni alla risoluzione dei problemi e promuove suggerimenti per sfruttare al meglio l'esperienza con i vari dispositivi Sungrow.



Come iscriversi al webinar:

Sungrow Power Tour:



Numero corsi tenuti nel 2024:

oltre 50 corsi tra webinar e Roadshow

Numero partecipanti ai corsi del 2024: oltre 2.000



Date secondo semestre 2025:

09/7 - TCL Solar: gamma moduli fotovoltaici

23/7 - Bisol: gamma moduli FV Made in EU

03/9 - Tigo Energy: ottimizzatori e tecnologia MLPE

10/9 - Jinko Solar: gamma moduli fotovoltaici

17/9 - Sunballast: strutture di supporto per tetti piani

01/10 - Azzurro ZCS: software e servizi

15/10 - Keba: dispositivi di ricarica per auto elettriche

29/10 - Fimer by MA: inverter e sistemi di accumulo

12/11 - TCL Solar: gamma moduli fotovoltaici

26/11- Fronius: inverter e sistemi di accumulo

Modalità

Numero corsi tenuti nel 2024: oltre

50 corsi tra webinar e Roadshow

Numero partecipanti ai corsi del 2024: oltre

2.000

TECNO-LARIO

Date secondo semestre

2025: 09/7 - TCL Solar: gamma moduli

fotovoltaici 23/7 - Bisol: gamma moduli FV

Made in EU 03/9 - Tigo Energy: ottimizzatori

e tecnologia MLPE 10/9 - Jinko Solar: gamma

moduli fotovoltaici 17/9 - Sunballast: strutture

di supporto per tetti piani 01/10 - Azzurro ZCS:

software e servizi 15/10 - Keba: dispositivi di

ricarica per auto elettriche 29/10 - Fimer by MA:

inverter e sistemi di accumulo 12/11 - TCL Solar:

gamma moduli fotovoltaici 26/11- Fronius: inverter

e sistemi di accumulo

Modalità: Webinar: programma di formazione “Un

caffè con ...” di Tecno-Lario.

Costo di partecipazione: Gratuito

Argomenti trattati: Notizie tecniche di prodotto,

garanzie ed aggiornamenti sulla gamma. Vedi ogni

webinar

Altre caratteristiche corso: Approfondimento di

20/30 minuti sulle novità salienti del marchio trattato.



Come iscriversi:



Numero corsi tenuti nel 2024:

12 appuntamenti fra webinar e corsi fisici

Numero partecipanti ai corsi del 2024:

Una media di 30 partecipanti a corso



Date secondo semestre 2025:

Visite fissabili previo appuntamento

Modalità: In presenza

Costo di partecipazione: Gratuito

Argomenti trattati:

Visita ai plant produttivi e corso tecnico commerciale sui prodotti business dell'azienda

Numero corsi tenuti nel 2024:55 incontri

Numero partecipanti ai corsi del 2024:

900 partecipanti



Date secondo semestre 2025:

17 luglio 2025 – “Senza Ombra di Dubbio – Perché

scegliere ottimizzazione e monitoraggio Tigo”

18 settembre 2025 – “Nessun Salto nel Buio – Perché

Tigo EI Residential non ti abbandona mai”

23 ottobre 2025 – “Occhio Vede, Cuore non Duole –

Perché Energy Intelligence ti semplifica la vita”

Modalità:

Webinar live e on-demand. La Tigo Academy offre

invece esclusivamente corsi multilingua on-demand

Costo di partecipazione:

Gratuito

Argomenti trattati:

I corsi e i webinar offrono approfondimenti tecnici

sull'intera gamma di soluzioni Tigo:

- Flex Mlpe per ottimizzazione, monitoraggio a livello

- di modulo e rapid shutdown per impianti di qualsiasi
- taglia, compatibile con la più ampia varietà di moduli e
- inverter sul mercato

- EI Residential Solution, che integra fotovoltaico,

- accumulo, Mlpe e accessori per la gestione di carichi
- come pompe di calore ed e-mobility

- Tigo Energy Intelligence, il software per il

- monitoraggio avanzato del parco impianti e
- l'energy management

Completano il percorso formativo best practice, guide

pratiche all'installazione e commissioning e analisi

dettagliate di casi reali.

Altre caratteristiche corso:

Webinar interattivi: sessioni tecniche che includono Q&

A, analisi di casi reali, esempi pratici di troubleshooting

e materiale tecnico scaricabile. Tutti i webinar sono

successivamente disponibili anche in modalità on-

demand, accessibili con lo stesso link, per una fruizione

flessibile e senza vincoli di orario.

Tigo Academy: corsi online sempre disponibili, pensati

per offrire una formazione completa su progettazione,

installazione e messa in servizio delle soluzioni Tigo.

Al termine di ogni corso viene rilasciato un attestato.

Completando i moduli formativi e installando sistemi

Tigo, gli installatori possono ottenere la qualifica

Certified, Advanced o Elite all'interno del programma

dedicato ai partner professionali.

Come iscriversi:



17 luglio



18 settembre



23 ottobre

Tigo Academy:



Numero corsi tenuti nel 2024: Circa 40

Numero partecipanti ai corsi del 2024:

Oltre 2.000 tra installatori, EPC, progettisti e altri

professionisti del settore



Date secondo semestre 2025:

A partire dal 14 di ottobre circa

Modalità: Webinar e in presenza

Costo di partecipazione: Gratuito

Argomenti trattati: PDC residenziali e commerciali,

caldaie, ventilazione, trattamento acqua, fotovoltaico,

normative.

Altre caratteristiche corso: Possibilità di abbinare sempre la parte teorica alla parte pratica, grazie alla presenza dei nostri Product Manager e dei prodotti installati e realmente funzionanti all'interno delle nostre sale corsi.



Come iscriversi:

Numero corsi tenuti nel 2024:216

Numero partecipanti ai corsi del 2024:

10.928



Date secondo semestre 2025:

4/7: percorso formativo: Troubleshooting Service

(parte 1)

8/7: PV & BESS: come dimensionare il tuo impianto

con le soluzioni Huawei. Strategie per massimizzare

efficienza e prestazioni

11/7: percorso formativo: troubleshooting service

(parte 2)

18/7: E-Mobility: scenari di mercato e strategie:

trend del settore e suggerimenti per sfruttare al

meglio le soluzioni Huawei

12/9: FusionSolar e SmartDesign 2.0

19/9: PV & BESS: come dimensionare il tuo impianto

con le soluzioni Huawei. Strategie per massimizzare

efficienza e prestazioni

10/10: percorso formativo: Troubleshooting Service

(parte 1)

17/10: E-Mobility: scenari di mercato e strategie:

trend del settore e suggerimenti per sfruttare al

meglio le soluzioni Huawei

24/10: percorso formativo: Troubleshooting Service

(parte 2)

Modalità: La piattaforma prevede corsi on

demand sia un calendario di date con iscrizione

tramite LinkedIn. Il percorso prevede un

approfondimento sul portafoglio Huawei, con la

possibilità di scegliere tra ben 10 moduli formativi,

ciascuno della durata di circa un'ora.

Altre caratteristiche:

Oltre ai moduli proposti su catalogo e soluzioni

Huawei, sono previsti tre percorsi formativi più

generici dedicati al mercato e alla tecnologia del

fotovoltaico e all'E-mobility. Le sessioni formative

potranno essere svolte in presenza (minimo 10

partecipanti) o online (minimo 5 partecipanti)

Come iscriversi:

italy@wattkraft.com



Date secondo semestre 2025:

La piattaforma prevede corsi on demand

Modalità:

Generalmente webinar, ma quando richiesto anche

in presenza

Costo di partecipazione:

Gratuito

Argomenti trattati:

Corso tecnico-commerciali sui prodotti Zoenergy

Altre caratteristiche corso:

Ulteriore approfondimento tecnico se richiesto

Come iscriversi:

Su richiesta invito via mail ai clienti

Numero corsi tenuti nel 2024: 20

Numero partecipanti nel 2024: 50